SPAES
We create opportunities

Wir suchen Verstärkung !

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für den Innendienst gesucht!

Sie wollen mit uns durchstarten?
Dann sind Sie hier richtig!

Kontakt-infos

SPAES GmbH & Co.KG
Greschbachstr. 29
D-76229 Karlsruhe

Tel.: +49 721 963 177 50
hr@spaes.de

www.spaes.de

scan me

WE TAKE AVIATION SOLUTIONS TO NEW HEIGHTS.
Gemeinsam abheben.

Die SPAES GmbH & Co. KG, wurde 2014 gegründet und ist seit 2019 in Karlsruhe ansässig. Sie ist ein renommiertes Unternehmen im Luftfahrtsektor, das sich auf Missionsausrüstungen und medizinische Systeme spezialisiert hat. Ihr umfangreiches Portfolio umfasst Produkte und Dienstleistungen, einschließlich der Konstruktion, Zertifizierung von Sonderausrüstungen und eigenen Produkten. Das Unternehmen integriert und zertifiziert diese Lösungen gemäß den europäischen Luftfahrtnormen und -standards für Flugzeuge und Hubschrauber.

Das SPAES-Team besteht aus 17 motivierten und engagierten Mitarbeitern mit unterschiedlichen Persönlichkeiten. Wir legen großen Wert auf Teamarbeit, einen fairen und guten Umgang miteinander und eigenverantwortliches Arbeiten. Dabei ist uns wichtig, dass sich die Mitarbeiter wohl fühlen und durch ihre Arbeit auch ihre persönlichen Ziele erreichen können.

Ihre Aufgaben:

- Interner Ansprechpartner für unsere Bestands- und Neukunden
- Terminkoordination für den Außendienst
- Kompetente Beratung unserer Kunden per Telefon und E-Mail
- Akquise von Zusatzaufträgen mit den jeweiligen Fachbereichen und dem Außendienst
- Erstellen von Angeboten in Abstimmung mit dem Vertrieb und den Fachbereichen
- Pflege und Aktualisierung der Kundendaten im CRM-System und Unterstützung bei der Auswertung von Marktinformationen
- Betreuung und Beratung unserer Bestands- und Neukunden
- Enge Zusammenarbeit mit der Leitung Vertrieb und Marketing

Ihr Profil:

- Sie bringen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischen Verständnis oder eine Zusatzqualifikation als Techniker mit
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst in einem Industrieunternehmen (z.B. Luftfahrt / Fahrzeugbau)
- Zudem verfügen Sie über gute MS-Office Kenntnisse, Erfahrungen mit Monday wünschenswert
- Sie bringen Begeisterung für den Vertrieb, sowie eine hohe Kunden- und Serviceorientierung mit
- Sicheres Englisch in Wort und Schrift sowie weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Sie sind sicher in der Angebots-/ Rechnungserstellung und Angebotsprüfung im internationalen Umfeld

Unsere Leistungen:

- Motiviertes Umfeld mit starkem Teamgeist und gutem sozialen Umfeld
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben
- unbefristeter Arbeitsvertrag
- 30 Tage Urlaub
- Gleitzeitmodell
- Gemeinsame Firmenevents und Teamkochen
- Arbeitgeberzuschuss zur betriebl. Altersvorsorge oder Arbeitgebergutscheine
- Job-Rad

Kommen Sie in ein wachsendes Unternehmen in der Luftfahrt
Schicken Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an hr@spaes.de
Anette Dürrler steht Ihnen bei Fragen zur Verfügung. (+49 721 963 177 50)
Wir freuen uns Sie kennenzulernen!